

Denmark-Aarhus: Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

OJ S 157/2019 16/08/2019

Contract award notice

Services

Legal Basis:

Directive 2014/24/EU

Section I: Contracting authority

I.1. Name and addresses

Official name: Væksthus Midtjylland

National registration number: 30089456

Postal address: Åbogade 15

Town: Aarhus N

NUTS code: DK04 Midtjylland

Postal code: 8200

Country: Denmark

Contact person: Anna Maria Sønderholm

E-mail: AMS@vhmidtjylland.dk

Telephone: +45 20991709

Internet address(es):

Main address: <https://permalink.mercell.com/94988904.aspx>

I.4. Type of the contracting authority

Body governed by public law

I.5. Main activity

Other activity: Erhvervsfremme

Section II: Object

II.1. Scope of the procurement

II.1.1. Title

Tildelingsbekendtgørelse på Rådgivningsydelser til GLOBALmidt 2.0 - Delaftale 1b
Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas)

II.1.2. Main CPV code

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.1.3. Type of contract

Services

II.1.4. Short description

Tilbudsfase for GLOBALmidt 2.0 delaftale 1b, Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas).

II.1.6. Information about lots

This contract is divided into lots: yes

II.1.7. Total value of the procurement

Value excluding VAT: 1 236 000,00 DKK

II.2. Description

II.2.1. Title

Workshops (Rammeaftale/delydelse 1a)

Lot No: 1a

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Workshops har en høj detaljeringsgrad og skal være løsningsorienterede. Tidsrammen for gennemførelsen kan være 1-3 dage alt efter behov og struktur. Der skal være fokus på dybdegående information og kompetenceudvikling indenfor et tema. Workshoppens grundelementer: Tema for workshopen. Kunne være emner som (ikke udtømmende ideliste): Specifikt geografisk marked, Kulturforståelse matchet med profilanalyser, Præsentationsteknik, Pitch træning, Eksportstrategi / Go to Market, Præsentation af eksportstrategi/Go to Market plan/fokusområder overfor ekspertpanel, Finansiering, Salgskanal strategi. Virksomhederne involveres i egen case eller tema. Visitering til andre aktiviteter. Der henvises i øvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Workshops (Rammeaftale/delydelse 1a).

II.2.5. Award criteria

Quality criterion - Name: Kompetencer / Weighting: 40

Quality criterion - Name: Metodebeskrivelse / Weighting: 30

Price - Weighting: 30

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13. Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds:
no

II.2.14. Additional information

II.2. Description

II.2.1. Title

Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) (Rammeaftale/delydelse 1b)

Lot No: 1b

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) er intensive forløb, der tager udgangspunkt i de enorme urealiserede eksportpotentialer, der findes for små og mellemstore virksomheder i region Midtjylland. Men at tage fat på potentialet og omsætte det til konkret forretning kræver en særdeles vedholdende og veltilrettelagt indsats herunder afklaring og påvirkning af medarbejdernes mindset. Ofte har de opnået deres eksport uden en egentlig eksportstrategi eller målrettet markedsindtrængning, men virksomhedens globale vækstpotentialer kan øges markant både hurtigt og effektivt ved en mere struktureret, fokuseret og strategisk tilgang til eksport og internationalisering. Det er bl.a. nogle af de forhold, som forløbet skal tage højde for og søge at bearbejde. Det er endvidere målet, at forløbet bliver et demonstrationsprojekt for øvrige virksomheder i region Midtjylland, der viser vejen til at arbejde struktureret og målrettet med eksport og internationalisering - og dermed opnå hurtig og effektiv eksportsucces globalt. Målgruppen er virksomheder, der allerede har international erfaring i form af eksport mv., og hvor det vurderes, at virksomheden har et særligt potentiale for global ekspansion. Der henvises i øvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) (Rammeaftale/delydelse 1b).

II.2.5. Award criteria

Quality criterion - Name: Kompetencer / Weighting: 40

Quality criterion - Name: Metodebeskrivelse / Weighting: 30

Price - Weighting: 30

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13. Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds:
yes

Identification of the project: RFM-17-0023

II.2.14. Additional information

II.2. Description

II.2.1. Title

Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg (Rammeaftale/delydelse 1c)

Lot No: 1c

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg er forløb, hvor virksomheder skal dele fælles udfordringer og muligheder for at tilsikre en strategisk fremgangsmåde mod størst mulige effekt. Tanken er at et markedsbesøg ikke står alene, men at der er et seminar både inden og efter et markedsbesøg. Tankerne er, at denne aktiviteter følger en fastlagt struktur for at opnå bedst mulige effekt og læring fra hvert enkelte Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg. Ved at gennemføre aktiviteten på denne måde sikres forankring i virksomhederne, men samtidig sikrer vi, at de deltagende virksomheder arbejder med markedsbesøget efterfølgende, og tager stilling til next step for indsatsen på det pågældende

marked. Strukturen skal sikre, at de deltagende virksomheder kommer tættest muligt på omsætningen, og samtidig kan reagere fokuseret på mulighederne.

De forventede markeder er:

- a) Tyskland,
- b) UK,
- c) USA,
- d) Polen,
- e) Øst/Sydafrika,
- f) Kina,
- g) Kina med specifikt branchefokus (drikkevarer, fødevarer, landbrug, grøn energi og miljø (herunder vand)).

Der henvises iøvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg (Rammeaftale/delydelse 1c).

II.2.5. Award criteria

Quality criterion - Name: Kompetencer / Weighting: 40

Quality criterion - Name: Metodebeskrivelse / Weighting: 30

Price - Weighting: 30

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13. Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds:
yes

Identification of the project: RFM-17-0023

II.2.14. Additional information

Section IV: Procedure

IV.1. Description

IV.1.1. Type of procedure

Restricted procedure

IV.1.3. Information about a framework agreement or a dynamic purchasing system

IV.1.8. Information about the Government Procurement Agreement (GPA)

The procurement is covered by the Government Procurement Agreement: yes

IV.2. Administrative information

IV.2.1. Previous publication concerning this procedure

Notice number in the OJ S: [2018/S 225-514868](#)

IV.2.8. Information about termination of dynamic purchasing system

IV.2.9. Information about termination of call for competition in the form of a prior information notice

Section V: Award of contract

Title:

A contract/lot is awarded: yes

V.2. Award of contract

V.2.1. Date of conclusion of the contract

15/03/2019

V.2.2. Information about tenders

Number of tenders received: 5

Number of tenders received from SMEs: 1

The contract has been awarded to a group of economic operators: no

V.2.3. Name and address of the contractor

Official name: Pluss Leadership A/S

Town: Århus C

NUTS code: DK042 Østjylland

Country: Denmark

The contractor is an SME: yes

V.2.4. Information on value of the contract/lot

Total value of the contract/lot: 1,00 DKK

V.2.5. Information about subcontracting

Section V: Award of contract

A contract/lot is awarded: yes

V.2. Award of contract

V.2.1. Date of conclusion of the contract

15/03/2019

V.2.2. Information about tenders

Number of tenders received: 5

Number of tenders received from SMEs: 1

The contract has been awarded to a group of economic operators: no

V.2.3. Name and address of the contractor

Official name: HR International Consulting ApS

Town: Højslev

NUTS code: DK042 Østjylland

Country: Denmark

The contractor is an SME: yes

V.2.4. Information on value of the contract/lot

Total value of the contract/lot: 1,00 DKK

V.2.5. Information about subcontracting

Section VI: Complementary information

VI.3. Additional information

Der pågår p.t. drøftelser om ændret organisering af erhvervsfremmesystemet.

Samtlige Væksthus Midtjyllands opgaver og kompetencer forventes som følge heraf - jf. forlag til lov om erhvervsfremme af 23.10.2018 - pr. 1.1.2019 overdraget til et nyt tværkommunalt erhvervshus.

Såfremt dette effektueres, vil det nye tværkommunale erhvervshus, der overtager Væksthus Midtjyllands opgaver og kompetencer, fremadrettet optræde som ordregiver i forbindelse med udbuddet, og det tværkommunale erhvervshus vil blive endelig part på de udbudte rammeaftaler.

Der orienteres om at, at der samlet forventes indgået 14 rammeaftaler opdelt med 5 stk. på delaftale 1a, 2 stk. på delaftale 1b og 7 stk. på delaftale 1c.

VI.4. Procedures for review

VI.4.1. Review body

Official name: Klagenævnet for Udbud

Postal address: Nævnenes Hus, Toldboden 2

Town: Viborg

Postal code: 8800

Country: Denmark

E-mail: klfu@naevneneshus.dk

Telephone: +45 35291000

Fax: +45 33307799

Internet address: <http://www.klfu.dk>

VI.4.3. Review procedure

Precise information on deadline(s) for review procedures:

I henhold til LBK nr. 593 af 2.6.2016 om lov om Klagenævnet for Udbud gælder følgende klagefrister i relation til gennemførelse af udbud:

Klage over ikke at være prækvalificeret skal være indgivet til Klagenævnet for Udbud inden 20 kalenderdage regnet fra dagen efter den dag, hvor ordregiveren har afsendt en underretning til de berørte ansøgere om, hvem der er blevet prækvalificeret, hvis underretningen har angivet en kort redegørelse for de relevante grunde for beslutningen, jf. lovens § 7, stk. 1.

Klage over tildeling af kontrakten skal være indgivet til Klagenævnet for Udbud inden 45 dage efter, at ordregiveren har offentliggjort en bekendtgørelse i Den Europæiske Unions Tidende om, at ordregiveren har indgået en kontrakt.

Klage i forbindelse med indgåelse af en rammeaftale skal indgives inden 6 måneder regnet fra dagen efter den dag, hvor ordregiver har underrettet de berørte ansøgere og tilbudsgivere.

Senest samtidig med at en klage indgives til Klagenævnet for Udbud, skal klageren skriftligt underrette ordregiveren om, at klage indgives til Klagenævnet for Udbud, og om, hvorvidt klagen er indgivet i standstillperioden, jf. lovens § 6, stk. 4. I tilfælde, hvor klagen ikke er indgivet i standstill-perioden, skal klageren tillige angive, hvorvidt der begæres opsættende virkning af klagen, jf. lovens § 12, stk. 1.

Samtidig med indgivelse af klage skal der indbetales et klagegebyr på 20 000 DKK til Klagenævnet for Udbud.

VI.4.4. Service from which information about the review procedure may be obtained

Official name: Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen

Postal address: Carl Jacobsens Vej 35

Town: Valby

Postal code: 2500

Country: Denmark
E-mail: kfst@kfst.dk
Telephone: +45 41715000
Fax: +45 41715100
Internet address: <http://www.kfst.dk>

VI.5. Date of dispatch of this notice

14/08/2019