

Denmark-Aarhus: Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

OJ S 225/2018 22/11/2018

Contract notice

Services

Legal Basis:

Directive 2014/24/EU

Section I: Contracting authority

I.1. Name and addresses

Official name: Væksthus Midtjylland

National registration number: 30089456

Postal address: Åbogade 15

Town: Aarhus N

NUTS code: DK04 Midtjylland

Postal code: 8200

Country: Denmark

Contact person: Anna Maria Sønderholm

E-mail: AMS@vhmidtjylland.dk

Telephone: +45 20991709

Internet address(es):

Main address: <https://permalink.mercell.com/94988904.aspx>

I.3. Communication

The procurement documents are available for unrestricted and full direct access, free of charge, at: <https://permalink.mercell.com/94988904.aspx>

Additional information can be obtained from the abovementioned address

Tenders or requests to participate must be submitted electronically via: <https://permalink.mercell.com/94988904.aspx>

I.4. Type of the contracting authority

Body governed by public law

I.5. Main activity

Other activity: Erhvervsfremme

Section II: Object

II.1. Scope of the procurement

II.1.1. Title

Rådgivningsydelser til GLOBALmidt 2.0 (Workshops, Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale og Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg)

II.1.2. Main CPV code

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.1.3. Type of contract

Services

II.1.4. Short description

Væksthus Midtjylland udbyder hermed rammeaftale om levering af rådgivningsydelser til projektet "GLOBALmidt 2.0", der er målrettet midtjyske virksomheder som har internationale aktiviteter eller har et potentiale for eksport og internationalisering. Udbuddet er opdelt i 3 delaftaler/rammeaftaler: 1a Workshops, 1b Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas), 1c Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg. Der kan søges om prækvalifikation til én, flere eller alle delaftaler/rammeaftaler. Formålet med GLOBALmidt 2.0 er at understøtte, at midtjyske små- og mellemstore virksomheder i større omfang skal være i stand til at udnytte sine eksport- og internationaliseringspotentialer for derved at bidrage til vækst, jobskabelse og øget produktivitet i region Midtjylland. Der orienteres om at, at der samlet forventes indgået 14 rammeaftaler opdelt med 5 stk. på delaftale 1a, 2 stk. på delaftale 1b og 7 stk. på delaftale 1c.

Tryk her <https://permalink.mercell.com/94988904.aspx>

II.1.5. Estimated total value

Value excluding VAT: 3 536 000,00 DKK

II.1.6. Information about lots

This contract is divided into lots: yes

Tenders may be submitted for all lots

II.2. Description

II.2.1. Title

Workshops (Rammeaftale/delydelse 1a)

Lot No: 1a

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Workshops har en høj detaljeringsgrad og skal være løsningsorienterede. Tidsrammen for gennemførelsen kan være 1-3 dage alt efter behov og struktur. Der skal være fokus på dybdegående information og kompetenceudvikling indenfor et tema. Workshoppens grundelementer: Tema for workshoppen. Kunne være emner som (ikke udtømmende ideliste): Specifikt geografisk marked, Kulturforståelse matchet med profilanalyser, Præsentationsteknik, Pitch træning, Eksportstrategi / Go to Market, Præsentation af eksportstrategi/Go to Market plan/fokusområder overfor ekspertpanel, Finansiering, Salgskanal strategi. Virksomhederne involveres i egen case eller tema. Visitering til andre aktiviteter. Der henvises i øvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Workshops (Rammeaftale/delydelse 1a).

II.2.5. Award criteria

Price is not the only award criterion and all criteria are stated only in the procurement documents

II.2.6. Estimated value

Value excluding VAT: 500 000,00 DKK

II.2.7.

Duration of the contract, framework agreement or dynamic purchasing system

Start: 01/03/2019 End: 30/04/2021

This contract is subject to renewal: yes

Description of renewals:

Perioden for rammeaftalens gyldighed kan udvides i op til 12 måneder, såfremt der skulle ske tidsmæssige udvidelse af programperioden.

II.2.9. Information about the limits on the number of candidates to be invited

Envisaged number of candidates: 8 Objective criteria for choosing the limited number of candidates:

Ved vurderingen vil Ordregiver særligt lægge vægt på, at ansøgerne via referencer kan dokumentere erfaring med: gennemførelse af forløb/workshops som det udbudte facilitering af forløb med flere deltagere. Og erfaring med kommunikation og formidling af teoretisk viden. Ansøger skal derfor ved udfyldelse af ESPD-dokumentet oplyse om maksimalt 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) fra de seneste 3 år, der i videst muligt omfang dokumenterer erfaring med ovenstående emner. Hvis ansøger støtter sin tekniske og faglige formåen på andre virksomheders formåen, herunder eventuelle underrådgiveres formåen, kan der stadig maksimalt oplyses om i alt 10 referencer (pr. delaftale /rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) inkl. referencer fra disse andre virksomheder. Oplyser ansøgeren om mere end 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til), vil det være de første 10 referencer, der indgår i bedømmelsen af ansøgningen.

II.2.10. Information about variants

Variants will be accepted: no

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13. Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds: no

II.2.14. Additional information

II.2. Description

II.2.1. Title

Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) (Rammeaftale/delydelse 1b)
Lot No: 1b

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) er intensive forløb, der tager udgangspunkt i de enorme urealiserede eksportpotentialer, der findes for små og mellemstore virksomheder i region Midtjylland. Men at tage fat på potentialet og omsætte det til konkret forretning kræver en særdeles vedholdende og veltilrettelagt indsats herunder afklaring og påvirkning af medarbejdernes mindset. Ofte har de opnået deres eksport uden en egentlig

eksportstrategi eller målrettet markedsindtrængning, men virksomhedens globale vækstpotentialer kan øges markant både hurtigt og effektivt ved en mere struktureret, fokuseret og strategisk tilgang til eksport og internationalisering. Det er bl.a. nogle af de forhold, som forløbet skal tage højde for og søge at bearbejde. Det er endvidere målet, at forløbet bliver et demonstrationsprojekt for øvrige virksomheder i region Midtjylland, der viser vejen til at arbejde struktureret og målrettet med eksport og internationalisering - og dermed opnå hurtig og effektiv eksportsucces globalt. Målgruppen er virksomheder, der allerede har international erfaring i form af eksport mv., og hvor det vurderes, at virksomheden har et særligt potentiale for global ekspansion. Der henvises i øvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Kompetenceforløb for SMV med særligt potentiale (Dalgas) (Rammeaftale/delydelse 1b).

II.2.5. Award criteria

Price is not the only award criterion and all criteria are stated only in the procurement documents

II.2.6. Estimated value

Value excluding VAT: 1 236 000,00 DKK

II.2.7. Duration of the contract, framework agreement or dynamic purchasing system

Start: 01/03/2019 End: 30/04/2021

This contract is subject to renewal: yes

Description of renewals:

Perioden for rammeaftalens gyldighed kan udvides i op til 12 måneder, såfremt der skulle ske tidsmæssige udvidelse af programperioden.

II.2.9. Information about the limits on the number of candidates to be invited

Envisaged number of candidates: 5 Objective criteria for choosing the limited number of candidates:

Ved vurderingen vil Ordregiver særligt lægge vægt på, at ansøgerne via referencer kan dokumentere erfaring med: Gennemførelse af kompetenceudviklingsforløb som de udbudte. Internationalisering forstået ved erfaring med forretningsudvikling og kompetenceudvikling af internationalt orienterede virksomheder. Struktureret arbejde med SMV'ers forretningsmodeller. Kommunikation og formidling af teoretisk viden Facilitering af sammenhængende og længerevarende kompetenceudviklingsforløb. Ansøger skal derfor ved udfyldelse af ESPD-dokumentet oplyse om maksimalt 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) fra de seneste 3 år, der i videst muligt omfang dokumenterer erfaring med ovenstående emner. Hvis ansøger støtter sin tekniske og faglige formåen på andre virksomheders formåen, herunder eventuelle underrådgiveres formåen, kan der stadig maksimalt oplyses om i alt 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) inkl. referencer fra disse andre virksomheder. Oplyser ansøgeren om mere end 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til), vil det være de første 10 referencer, der indgår i bedømmelsen af ansøgningen.

II.2.10. Information about variants

Variants will be accepted: no

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13.

Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds:
yes

Identification of the project: RFM-17-0023

II.2.14. Additional information

II.2. Description

II.2.1. Title

Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg (Rammeaftale/delydelse 1c)
Lot No: 1c

II.2.2. Additional CPV code(s)

79000000 Business services: law, marketing, consulting, recruitment, printing and security

II.2.3. Place of performance

NUTS code: DK04 Midtjylland

II.2.4. Description of the procurement

Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg er forløb, hvor virksomheder skal dele fælles udfordringer og muligheder for at tilsikre en strategisk fremgangsmåde mod størst mulige effekt. Tanken er at et markedsbesøg ikke står alene, men at der er et seminar både inden og efter et markedsbesøg. Tankerne er, at denne aktiviteter følger en fastlagt struktur for at opnå bedst mulige effekt og læring fra hvert enkelte Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg. Ved at gennemføre aktiviteten på denne måde sikres forankring i virksomhederne, men samtidig sikrer vi, at de deltagende virksomheder arbejder med markedsbesøget efterfølgende, og tager stilling til next step for indsatsen på det pågældende marked. Strukturen skal sikre, at de deltagende virksomheder kommer tættest muligt på omsætningen, og samtidig kan reagere fokuseret på mulighederne.

De forventede markeder er: a) Tyskland, b) UK, c) USA, d) Polen, e) Øst/Sydafrika, f) Kina, g) Kina med specifikt branchefokus (drikkevarer, fødevarer, landbrug, grøn energi og miljø (herunder vand)). Der henvises iøvrigt til Ydelsesbeskrivelse GLOBALmidt for beskrivelsen af Kompetenceforløb med indbygget markedsbesøg (Rammeaftale/delydelse 1c).

II.2.5. Award criteria

Price is not the only award criterion and all criteria are stated only in the procurement documents

II.2.6. Estimated value

Value excluding VAT: 1 800 000,00 DKK

II.2.7. Duration of the contract, framework agreement or dynamic purchasing system

Start: 01/03/2019 End: 30/04/2021

This contract is subject to renewal: yes

Description of renewals:

Perioden for rammeaftalens gyldighed kan udvides i op til 12 måneder, såfremt der skulle ske tidsmæssige udvidelse af programperioden.

II.2.9. Information about the limits on the number of candidates to be invited

Envisaged number of candidates: 10 Objective criteria for choosing the limited number of candidates:

Ved vurderingen vil Ordregiver særligt lægge vægt på, at ansøgerne via referencer kan dokumentere erfaring med: Gennemførelse af lignende markedsbesøg som de udbudte; Internationalisering forstået ved etablering på eksportmarkeder eller import af vare/ydelser; Etablering af virksomheder og virksomhedsdrift i udlandet inden for følgende markeder og brancher, idet erfaring med de specifikt anførte markeder og brancher vægter højere end erfaring med "andre markeder og/eller brancher": Tyskland, UK, USA, Polen, Øst/Sydafrika, Kina, Kina med specifikt branchefokus (drikkevarer, fødevarer, landbrug, grøn energi og miljø (herunder vand)), Andre markeder og/eller brancher; Kommunikation og formidling af praktisk og teoretisk viden. Ansøger skal derfor ved udfyldelse af ESPD-dokumentet oplyse om maksimalt 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) fra de seneste 3 år, der i videst muligt omfang dokumenterer erfaring med ovenstående emner. Hvis ansøger støtter sin tekniske og faglige formåen på andre virksomheders formåen, herunder eventuelle underrådgiveres formåen, kan der stadig maksimalt oplyses om i alt 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til) inkl. referencer fra disse andre virksomheder. Oplyser ansøgeren om mere end 10 referencer (pr. delaftale/rammeaftale, der søges om prækvalifikation til), vil det være de første 10 referencer, der indgår i bedømmelsen af ansøgningen.

II.2.10. Information about variants

Variants will be accepted: no

II.2.11. Information about options

Options: no

II.2.13. Information about European Union funds

The procurement is related to a project and/or programme financed by European Union funds: yes

Identification of the project: RFM-17-0023

II.2.14. Additional information

Section III: Legal, economic, financial and technical information

III.1. Conditions for participation

III.1.2. Economic and financial standing

List and brief description of selection criteria:

For at sikre, at ansøger har den rette finansielle og økonomiske formåen, er det et mindstekrav, at ansøger i hvert af de seneste 2 afsluttede og reviderede regnskabsår, som minimum har haft en positiv egenkapital. Hvis oplysningerne vedrørende egenkapital ikke er til rådighed for hele den periode, der anmodes om, angives den dato, hvor ansøger blev etableret eller startede sin virksomhed samt oplysninger om egenkapital for den periode. Bekræftelse af opfyldelse af mindstekravet sker ved udfyldelse af ESPD-dokumentet (Egenkapital udfyldes i feltet "Øvrige økonomiske og finansielle krav"). Dokumentation for opfyldelse af mindstekravet skal forud for eventuel kontrakttildeling kunne fremlægges i form af enten revisorpåtegnet årsrapport eller revisorattesteret erklæring. Hvis årsrapport med ovennævnte oplysninger er tilgængelig på Virk.dk vil ordregiver egenhændigt rekvirere oplysningerne.

III.1.3. Technical and professional ability

List and brief description of selection criteria:

For at sikre at ansøger har de rette faglige kompetencer, er det et mindstekrav, at ansøger kan fremvise min. 3 referencer fra de seneste 3 år med opfyldelse af aftaler af lignende karakter. Der skal, i ESPD-dokumentet, angives 3 referencer til hver rammeaftale/delaftale, der bydes på. Rådgiver skal tydeligt angive hvilke(-n) rammeaftale/delaftale den enkelte reference omfatter. Aftaler af lignende karakter - delaftale/rammeaftale 1a: Ved aftaler af lignende karakter forstås aftaler med en værdi på min. 15 000 DKK ekskl. moms. indeholdende følgende ydelser: Facilitering af workshops med min. 10-15 deltagende virksomheder; Oplæg om omsætning af teori til praktisk anvendelse for den enkelte virksomhed; Kommunikation og formidling af praktisk og teoretisk viden til målgruppen. Aftaler af lignende karakter -delaftale /rammeaftale 1b: Ved aftaler af lignende karakter forstås aftaler med en værdi på min. 50 000 DKK ekskl. moms. indeholdende følgende ydelser: Facilitering af længerevarende kompetenceudviklingsforløb; Konkret arbejde med vækstorienterede virksomheder som er i gang med eller står overfor internationalisering; Formidling og hjælp til implementering af teoretiske viden i forhold til internationalisering; Formidling af praktisk og teoretisk viden til målgruppen. Aftaler af lignende karakter - delaftale/rammeaftale 1c: Ved aftaler af lignende karakter forstås aftaler med en værdi på min. 25 000 DKK ekskl. moms. indeholdende følgende ydelser: Internationalisering; Forberedelse af og gennemførelse af markedsbesøg; Formidling og kommunikation af praktisk og teoretisk viden til målgruppen; Facilitering af lignende forløb. Bekræftelse af opfyldelse af mindstekravet sker ved udfyldelse af ESPD-dokumentet med angivelse af: Beskrivelse af opgaven, af egne ydelser i forbindelse med opgaven og status på opgaven (herunder om opgaven er afsluttet); Aftalens værdi ekskl. moms; Udførelsesperiode (start og sluttidspunkt); Kontaktoplysninger på kunde. Der kræves ikke dokumentation ud over oplysninger i ESPD-dokumentet. Ansøgernes tekniske og faglige formåen i form af referencer fra tidligere udførte opgaver vil desuden danne grundlag for udvælgelse blandt flere egnede ansøgere, jf. prækvalifikationsmaterialets pkt. 2.6.

III.2. Conditions related to the contract

III.2.2. Contract performance conditions

Der henvises til rammeaftalerne og de konkrete aftaler, der udgør en del af udbudsmaterialet.

Section IV: Procedure

IV.1. Description

IV.1.1. Type of procedure

Restricted procedure

IV.1.3. Information about a framework agreement or a dynamic purchasing system

IV.1.8. Information about the Government Procurement Agreement (GPA)

The procurement is covered by the Government Procurement Agreement: yes

IV.2. Administrative information

IV.2.2. Time limit for receipt of tenders or requests to participate

Date: 21/12/2018 Local time: 12:00

IV.2.3. Estimated date of dispatch of invitations to tender or to participate to selected candidates

Date: 18/01/2019

IV.2.4.

Section VI: Complementary information

VI.1. Information about recurrence

This is a recurrent procurement: no

VI.2. Information about electronic workflows

Electronic invoicing will be accepted

Electronic payment will be used

VI.3. Additional information

Der pågår p.t. drøftelser om ændret organisering af erhvervsfremmesystemet.

Samtlige Væksthus Midtjyllands opgaver og kompetencer forventes som følge heraf - jf. forlag til lov om erhvervsfremme af 23.10.2018 - pr. 1.1.2019 overdraget til et nyt tværkommunalt erhvervshus.

Såfremt dette effektueres, vil det nye tværkommunale erhvervshus, der overtager Væksthus Midtjyllands opgaver og kompetencer, fremadrettet optræde som ordregiver i forbindelse med udbuddet, og det tværkommunale erhvervshus vil blive endelig part på de udbudte rammeaftaler.

Der orienteres om at, at der samlet forventes indgået 14 rammeaftaler opdelt med 5 stk. på delaftale 1a, 2 stk. på delaftale 1b og 7 stk. på delaftale 1c.

VI.4. Procedures for review

VI.4.1. Review body

Official name: Klagenævnet for Udbud

Postal address: Nævnenes Hus, Toldboden 2

Town: Viborg

Postal code: 8800

Country: Denmark

E-mail: klfu@naevneneshus.dk

Telephone: +45 35291000

Fax: +45 33307799

Internet address: <http://www.klfu.dk>

VI.4.3. Review procedure

Precise information on deadline(s) for review procedures:

Præcise oplysninger om klagefrist(er): I henhold til LBK nr. 593 af 2.6.2016 om lov om

Klagenævnet for Udbud gælder følgende klagefrister i relation til gennemførelse af udbud:

Klage over ikke at være prækvalificeret skal være indgivet til Klagenævnet for Udbud inden 20 kalenderdage regnet fra dagen efter den dag, hvor ordregiveren har afsendt en underretning til de berørte ansøgere om, hvem der er blevet prækvalificeret, hvis underretningen har angivet en kort redegørelse for de relevante grunde for beslutningen, jf. lovens § 7, stk. 1.

Klage over tildeling af kontrakten skal være indgivet til Klagenævnet for Udbud inden 45 dage efter, at

Ordregiveren har offentliggjort en bekendtgørelse i Den Europæiske Unions Tidende om, at ordregiveren har indgået en kontrakt.

Klage i forbindelse med indgåelse af en rammeaftale skal indgives inden 6 måneder regnet fra dagen efter den dag, hvor ordregiver har underrettet de berørte ansøgere og tilbudsgivere.

Senest samtidig med at en klage indgives til Klagenævnet for Udbud, skal klageren skriftligt underrette

Ordregiveren om, at klage indgives til Klagenævnet for Udbud, og om, hvorvidt klagen er indgivet i standstill perioden, jf. lovens § 6, stk. 4. I tilfælde, hvor klagen ikke er indgivet i standstill perioden, skal klageren tillige angive, hvorvidt der begæres opsættende virkning af klagen, jf. lovens § 12, stk. 1.

Samtidig med indgivelse af klage skal der indbetales et klagegebyr på 20 000 DKK til Klagenævnet for Udbud.

VI.4.4. Service from which information about the review procedure may be obtained

Official name: Konkurrence- og Forbrugerstyrelsen

Postal address: Carl Jacobsens Vej 35

Town: Valby

Postal code: 2500

Country: Denmark

E-mail: kfst@kfst.dk

Telephone: +45 41715000

Fax: +45 41715100

Internet address: <http://www.kfst.dk>

VI.5. Date of dispatch of this notice

20/11/2018